

Programa

Negociación en el entorno sanitario



1ª Edición 22 y 23 de marzo de 2019

Sede
MADRID



¿Quiénes somos?

El Consejo Docente de TALENTO FARMACÉUTICO Y SANITARIO está formado por relevantes figuras del sector sanitario y farmacéutico y tiene como misión anticiparse a los continuos cambios, identificar las necesidades de la industria farmacéutica y sanitaria y crear los programas de formación más innovadores.



Presidente Ejecutivo
Emilio Moraleda

Presidente de Países de Alto Crecimiento de Pfizer Europa (2007-2009). Presidente Ejecutivo de Pfizer España (1998-2007). Ex Presidente de Farmaindustria. Patrono Fundador de la Fundación Pfizer. Miembro de Consejos de Administración y Asesor/Coach de Altos Ejecutivos.



CEO - Director General
Fernando Abadía

Fundador y Director General de Talento Farmacéutico y Sanitario. Ha trabajado en el área comercial de las multinacionales Lilly, Bayer, Merck y Quintiles. Licenciado en Ciencias Químicas por la Universidad de Córdoba, Executive MBA y Máster en Dirección de Marketing por Fundesem Business School. Autor de los libros "El talento de los líderes" y "Tu actitud es tu llave maestra".



Presidente del Consejo Docente
Julián García Vargas

Ex Ministro de Sanidad (1986-91) y de Defensa (1991-95). Licenciado en CC. Económicas. Inspector Tributario (Mº de Hacienda). Patrono de la Fundación Pfizer. Patrono de la Fundación Instituto Weizmann. Presidente de la Fundación de Malformaciones Congénitas. Ex miembro del Consejo Asesor del Mº de Sanidad (1998-2012). Ex Vicepresidente de la Confederación de Fundaciones. Actualmente es socio de Vargas Pomes Riesgo Consultores.

Consejo Docente



Javier Ellena

Ha sido Presidente y Director General de Lilly (España, Portugal y Grecia). Ha sido Vice-Presidente Director EMS (European Middle Size), ...



Margarita Alfonso

Secretaría General de Fenin y secretaria del Patronato de la Fundación Tecnológica y Salud,...



Sergio Rodríguez

Presidente y Director General de Pfizer España, ...



María Vila

Presidenta de Medtronic en España y Portugal, ...



Roberto Urbez

Vicepresidente y Director General España y Portugal en Bristol-Myers Squibb, ...



Fina Lladós

Directora General de Amgen para España y Portugal, ...



Joaquín Rodrigo

Director General Sandoz España desde 2013 y Presidente de BIOSIM (Asociación Española de Medicamentos Biosimilares), ...



Luis Campo

Presidente y Director General de GE Healthcare para España y Portugal, ...



Martín Sellés

Presidente de Janssen España. Presidente de Farmaindustria, ...



José Martínez Olmos, Director del Programa.

Portavoz de Sanidad del PSOE en el Senado. Secretario General de Sanidad (2005-2011). Director General de Farmacia y Productos Sanitarios (2004-2005). Licenciado en Medicina y Cirugía. Especialista en Salud Pública y Medicina Preventiva. Profesor de la Escuela Andaluza de Salud Pública., , La negociación es un instrumento y una herramienta para la consecución de objetivos y para la resolución de conflictos., Los altos directivos de las empresas y los altos cargos de la administración han de usar la negociación como herramienta de manera cotidiana., Los mandos intermedios y muchos profesionales que interactúan con clientes requieren también de la negociación como herramienta básica para conseguir sus objetivos.



objetivos

¿Qué conoceremos en este Programa?

LA NEGOCIACIÓN DESDE LA EXPERIENCIA

- ✓ ¿Cómo preparar un proceso de negociación complejo?
- ✓ ¿Cómo evitar los errores más frecuentes de cualquier negociación?
- ✓ Estrategias de negociación desde la experiencia.
- ✓ ¿Cuándo cerrar la negociación?

NEGOCIACIÓN CON LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS

- ✓ Se trata de transmitir cual es la mejor forma de negociar desde las compañías farmacéuticas y de tecnologías sanitarias con las Comunidades Autónomas.
- ✓ Por ello, se plantearán los temas más frecuentes de negociación o discusión y la mejor forma de abordarlos, así como los errores más frecuentes que se producen en este tipo de interlocución.
- ✓ La finalidad de la sesión es que los asistentes puedan contar con una experiencia práctica e interactiva de cómo alcanzar los objetivos establecidos por las compañías a corto, medio y largo plazo.

NEGOCIACIÓN CON EL MINISTERIO DE SANIDAD

- ✓ Se abordarán aspectos relacionados con los elementos condicionantes del proceso de autorización y fijación de precio en la actualización de la cartera de servicios del Sistema Nacional de Salud.
- ✓ Actores implicados: identificación y características.
- ✓ Qué funciona y qué no funciona en los procesos de negociación.
- ✓ Análisis de casos reales.

NEGOCIACIÓN CON HOSPITALES

- ✓ Conocer las claves de la negociación con los hospitales.
- ✓ Determinar las propuestas de valor que pueden interesar más a los diferentes clientes.
- ✓ La negociación en el marco de la ley de contratos en el sector público.
- ✓ Negociar para vender, ¿qué nos van a comprar?

Temario

Viernes 22 de marzo 2019 - **15:30 - 20:30**



LA NEGOCIACIÓN DESDE LA EXPERIENCIA

Alfredo Pérez Rubalcaba. *Exvicepresidente del Gobierno*



NEGOCIAR CON LAS AUTORIDADES SANITARIAS: CLAVES PARA UNA NEGOCIACIÓN EFICAZ

José Martínez Olmos. *Portavoz de Sanidad en el Senado.
Exsecretario General de Sanidad.*

Sábado 23 de marzo 2019 - **9:30 - 14:30**



NEGOCIAR EN LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS

Nieves Martín Sobrino. *Directora Técnica de Farmacia de
la Consejería de Sanidad de Castilla y León.*



Mª José Calvo. *Subdirectora General de Farmacia y Productos
Sanitarios de la Comunidad de Madrid.*

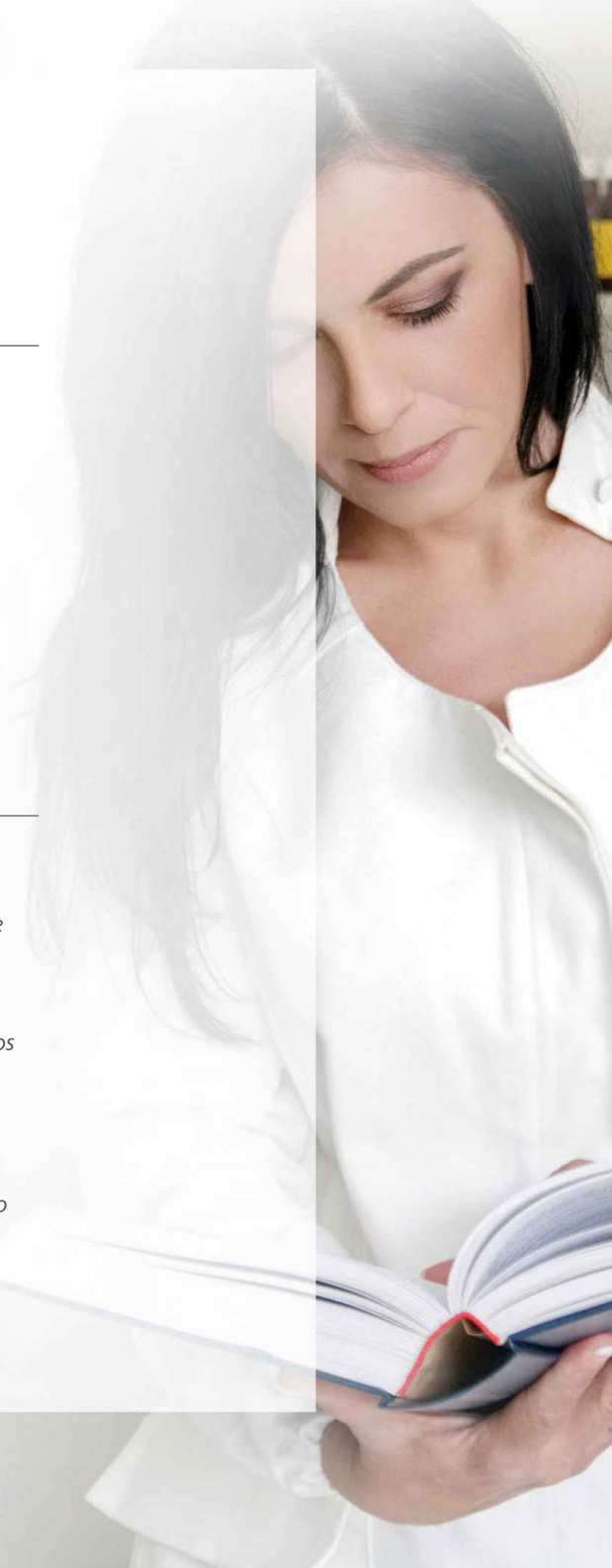


NEGOCIAR EN HOSPITALES

José Fco. Soto Bonel. *Director Gerente del Hospital Clínico
San Carlos (Madrid).*



José Luis Poveda. *Jefe de Servicio de Farmacia Hospital
Universitario y Politécnico La Fe (Valencia).*



Información General

Plazas limitadas

Las plazas son limitadas a 30

Precio

El precio del programa es de 1.500 €

Calendario

Viernes: 22 de marzo de 2019, de 15:30 a 20:30.

Sábado: 23 de marzo de 2019, de 9:30 a 14:30.

Lugar

Talento Farmacéutico y Sanitario. Paseo de la Castellana, 79, 28046-Madrid.

Matriculación

Si estás interesado/a, contáctanos en info@talentofarmaceutico.com o realiza tu solicitud en la web del programa.



Colaboran con Talento Farmacéutico y Sanitario





MADRID

Paseo de la Castellana, 79 - 7ª
28046 Madrid
T. 917 916 612



BARCELONA

Gran Vía Carles III, 84 - 3ª
Edif. Trade 08028 Barcelona
T. 934 965 705



info@talentofarmaceutico.com

www.talentofarmaceutico.com

Síguenos

