



César Escudero Rodríguez

HISTORIAL LABORAL

Octubre 2022 - Febrero 2023

Gerente de tienda decoración CASA | Alicante, Alicante

- Gestión de la formación del personal de la tienda.
- Implementación de medidas para reducir costes y aumentar la rentabilidad en general.
- Venta y cobro al cliente cuando la carga de trabajo lo haga posible.
- Atención al cliente en la resolución de cualquier duda o reclamación.

Noviembre 2016 - Febrero 2022

Gerente de tienda de ropa Uterqüe inditex | Alicante/Barcelona, Alicante

- Creación de estrategias para fidelizar a los clientes.
- Presentación visual de la mercancía con el fin de asegurar una buena apariencia de los productos.
- Fomento de un entorno de trabajo positivo y mejora de la experiencia de los clientes.
- Análisis de problemas y toma de decisiones.
- Contratación de nuevo personal y diseño de planes de formación.
- Análisis de los objetivos de venta y volumen de ventas realizadas para obtener la estimación de ganancias y pérdidas.

Febrero 2012 - Julio 2016

Responsable de tienda El Corte Inglés | Alicante, Alicante

- Identificación de cambios necesarios para mejorar los resultados y el servicio.
- Atención al cliente en la resolución de cualquier duda o reclamación.
- Planificación de promociones, descuentos y programas especiales de venta.

Abril 2009 - Julio 2010

Vendedor de ropa Tommy Hilfiger El Corte Inglés | Madrid , Madrid

- Atención y asesoramiento al cliente en la venta de ropa y accesorios de moda.
- Mantenimiento del orden y la limpieza en la tienda.
- Recepción de pedidos, etiquetado de productos y colocación de mercancía en los espacios de venta.
- Exhibición de la mercadería siguiendo las pautas marcadas por la dirección.
- Control de stock, actualización de inventarios y reposición de productos.

FORMACIÓN

Técnico en farmacia y parafarmacia

Titulae, Bilbao, Bilbao

Formaciones en diferentes empresas

Escaparatismo y merchandising, Madrid, Madrid

Periodista Tirso Marín 12,
03540, Alicante

661470591

cesarescu@hotmail.com

APTITUDES

- Atención Al Cliente
 - Motivación E Iniciativa
 - Técnicas De Venta
 - Puntualidad Y Responsabilidad
 - Aprendizaje Constante
 - Motivación
 - Capacidad De Organización
 - Flexibilidad
 - Ventas
 - Persona comunicativa, amable y capaz de adaptarse a cada situación, con 20 años de experiencia en ventas y atención al público. Busco una oportunidad laboral en la que demostrar mi compromiso y capacidad de trabajo. Busco un empleo estable en el que pueda desarrollarme profesionalmente en farmacia y parafarmacia, con ganas de aprendizaje y formación
- Conocimientos de inglés hablado y escrito
viviendo y trabajando 6 meses en Inglaterra